

essens

# МАРКЕТИНГОВЫЙ ПЛАН







Компания ESSENS была основана в 2011 году и уже завоевала уважение и признание, представив на рынке серию эксклюзивных парфюмов самого высокого качества. Вскоре после этого появились первые продукты из серии специальных продуктов питания и биодобавок. Мы по-прежнему расширяем нашу линию продуктов и количество наших членов растет с каждым годом. Это гарантирует, что мы будем влиять на рынок многих стран и приносить неоценимую пользу миллионам довольных клиентов.

В начале 2016 года в г. Брно мы открыли новый современный офис ESSENS EUROPE. Это событие поставило нас в ряд самых успешных компаний в этой области. Представительный офис был построен таким образом, чтобы каждый наш член во время своего визита чувствовал себя наилучшим образом и мог убедиться в том, что ESSENS работает для него.

ESSENS предлагает гораздо больше, чем кажется на первый взгляд, это уникальная возможность улучшить ваше качество жизни и финансовое положение. Различные преимущества и способы работы убедят вас, что вы достигнете своих личных целей, потому что вы можете:



#### **покупать продукты:**

покупайте продукты по сниженным ценам с дополнительной скидкой в размере до 50%, и подарите себе и своей семье премиальные продукты для использования в повседневной жизни



#### **продавать продукты:**

предложите наши продукты людям в близком окружении, и получайте прибыль от розничных продаж и комиссионных вознаграждений



#### **создавать команду:**

используйте в полной мере все преимущества нашего Маркетингового плана, постройте карьеру, которая будет интересна, станьте финансово независимым и сами распоряжайтесь своим временем

# Маркетинговый план ESSENS состоит из 4 базовых уровней с месячным и годовым квалификационным периодом

- I. план – выплачивается ежемесячно, выделяется 28% с оборота вашей структуры
- II. план – выплачивается ежемесячно, выделяется 5 % от общего оборота компании ESSENS
- III. план – выплачивается ежегодно, выделяется 1% от общего оборота компании ESSENS
- IV. план – выплачивается ежемесячно, выделяется 6% от оборота вашей структуры

Не стоит недооценивать силу первого Маркетингового плана, поскольку он является основой вашего бизнеса. Это действительно факт, что многие члены получают ежемесячно тысячи евро только из этого плана.

Маркетинговый план прост, сбалансирован и справедлив, он основан на баллах, присвоенных каждому продукту. Вот несколько примеров. Остальные продукты и баллы вы найдете в нашем прайс-листе.



7 баллов



11 баллов



10 баллов



18 баллов



6 баллов

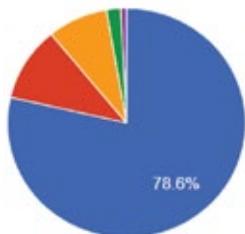


Маркетинговый план разработан так, что ширина приносит деньги, а глубина приносит стабильность.

Помните всегда это правило во время построения бизнеса в ESSENS, чтобы убедиться, что вы будете использовать полный потенциал Маркетингового плана.

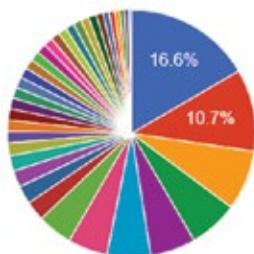
Приведем 2 примера, чтобы это продемонстрировать:

1. Команда с небольшой шириной, где почти 80% оборота приходит от одной линии:



Личные баллы	Групповые баллы	Позиция	Комиссионное вознаграждение
115,50 б.	8.636,50 б.	20 %	20 135,50 руб

2. Команда с хорошей шириной и хорошей структурой позиций:



Личные баллы	Групповые баллы	Позиция	Комиссионное вознаграждение
247,00 б.	7.154,00 б.	20 %	8 2133,1 руб

Все ваши личные контакты должны быть зарегистрированы как ваша первая линия, поэтому никогда не регистрируйте их в глубину.  
 Для большей глубины вашей сети, лучше всего поддерживать целеустремленных членов и помогать им достигать их целей. А также никогда не прекращайте строить первую линию.

# Наши рекомендации для идеального старта

Регистрация в ESSENS проходит быстро и просто. Вместе с регистрацией вы получите бесплатно:

- уникальный номер участника и доступ к членским и лояльным ценам
- доступ к туристическому portalу ESSENS Travel
- возможность использовать приложение для смартфона myESSENS
- ваш собственный интернет-магазин myESHOP
- доступ к учебным материалам (видео, статьи и т. д.)

ESSENS - это бизнес, который дает большую свободу и массу вариантов, как добиться успеха. Но тем не менее, основой успеха всегда является знание продуктов.

Если вы хотите продавать продукты или создавать команду, лучший способ начать работу - это использовать один из следующих пакетов, включающий самые популярные продукты ESSENS по сниженной цене:

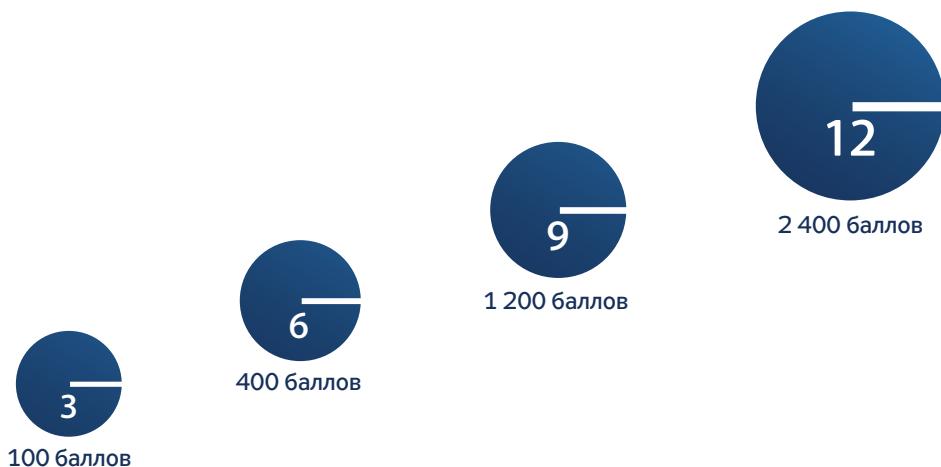
BASIC PACK	BUSINESS PACK	ELITE PACK
 <p>100 баллов -30 %</p> <p>3</p>	 <p>200 баллов -40 %</p> <p>3</p>	 <p>400 баллов -50 %</p> <p>6</p>
<del>17 045 руб.</del> → <b>12 000 руб.</b>	<del>28 645 руб.</del> → <b>17 000 руб.</b>	<del>69 125 руб.</del> → <b>34 000 руб.</b>

# 1-ый план

**выделяется 28% от оборота всей вашей структуры**

Все баллы за ваши личные заказы и за заказы всей вашей команды складываются в общие баллы, с первого до последнего дня месяца. В зависимости от ваших общих баллов, вы достигаете соответствующей позиции. Вы можете накапливать свое комиссионное вознаграждение в своем электронном кошельке и решать, хотите ли вы перевести их на свой банковский счет, или использовать их для будущих покупок. Комиссионное вознаграждение согласно I плану выплачивается ежемесячно до 30 числа.

Для выплаты комиссионного вознаграждения согласно I плану необходимо, чтобы личный оборот в данном месяце составлял 20 баллов.



1-я ключевая позиция



4 000 баллов

essens  
anniversary

+



2-я ключевая позиция

28 % Silver Manager



15 000 баллов



6 000 баллов



10 000 баллов

Пример комиссионного  
вознаграждения на разных  
бонусовых уровнях

28 % =	175 000 руб
25 % =	70 000 руб
20 % =	52 500 руб
17 % =	35 000 руб
12 % =	17 500 руб
9 % =	8 500 руб
6 % =	3 500 руб
3 % =	700 руб

20 баллов - это минимальное требование. Вы можете рекомендовать продукты, только если их сами регулярно используете.

# Вы решили создать команду? ПОЗДРАВЛЯЕМ!

Решение о создании команды гарантирует, что вы будете пользоваться всеми преимуществами нашего маркетингового плана, помогает вам достичь более высоких уровней быстрее, а также сделает ваш бизнес более стабильным. Убедитесь, что вы помогаете всем членам вашей команды в достижении их целей, будьте всегда честными, и вы будете удивлены, что произойдет.

## Более высокая позиция означает:

### Для ПОКУПАТЕЛЯ:

более высокие скидки для личных покупок (членская или лояльная цена+комиссионное вознаграждение+лояльные акции)

### Для ПРОДАЮЩЕГО:

больше прибыли от продажи продуктов (50% рентабельность продаж + комиссионное вознаграждение)

### Для СОЗДАЮЩЕГО КОМАНДУ:

более высокие % различия между вами и вашими линиями

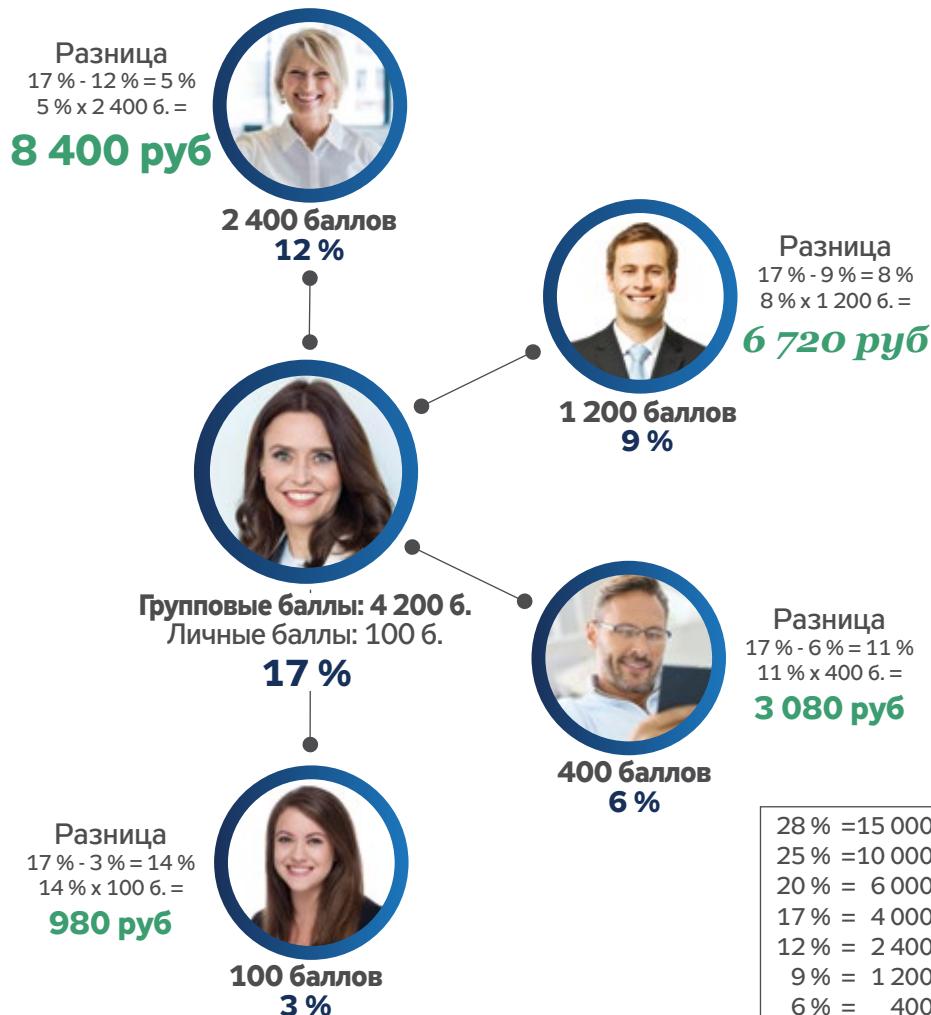
Возможность ESSENS подходит для всех. Что бы вы ни хотели делать- покупать, продавать или строить, вы находитесь в нужном месте.

Мы рекомендуем использовать официальную бизнес-презентацию для ваших регистраций. Это простой инструмент, который легко дублируется и задаст вашей бизнес-презентации четкую линию и направление.



# Помогите своим членам стать успешными, и вы сами станете успешными.

Ваша первая цель должна заключаться в достижении 1-й ключевой позиции -17%. Зарегистрируйте 10-15 первых линий и поддержите их в достижении их целей в продажах и создании своих собственных команд. На уровне 17% вы уже можете получать ежемесячное комиссионное вознаграждение от 21 000 руб до 45 000 руб.



Но это не только деньги - ESSENS предлагает гораздо больше!

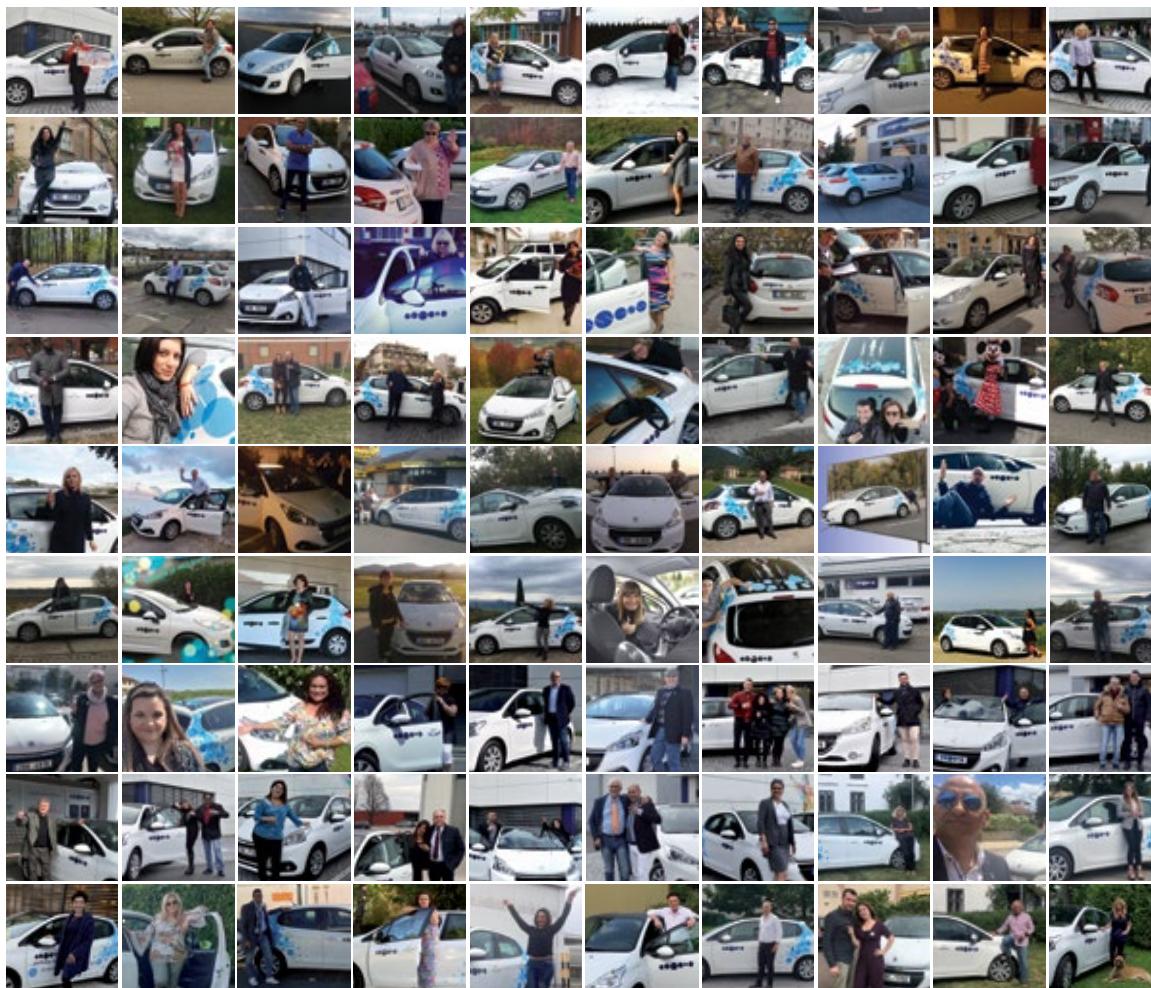
## 17% позиция и ее преимущества

Наслаждайтесь бесплатно в течение семи дней роскошью 5-звездочного отеля и системой «Ultra all inclusive», а также ознакомьтесь с процессом производства ароматических эссенций в компании SELUZ в Стамбуле.



Отправляйтесь с нами в отпуск своей мечты - достигните с октября по февраль хотя бы 3 раза 4 000 баллов, с минимальным комиссионным вознаграждением 21 000 руб. и удержите квалификацию до даты вылета.

Станьте одним из счастливых обладателей автомобиля.



В программе «Стандарт», могут принять участие лидеры компании, трижды подтвердившие выполнение квалификации от 17% до 28%, чьи средние доходы колеблются от 18 000 до 54 000 рублей ежемесячно, в соответствии с маркетинговым планом компании. Для участия в авто программе ваш автомобиль должен соответствовать следующим параметрам:

- класс автомобиля/производитель - А, В / Автомобили иностранных брендов
- цвет - БЕЛЫЙ
- собственность - кредит, лизинг на ваше имя
- год выпуска - не старше 4-х лет

## 25% позиция и ее преимущества

Участвуйте в Anniversary, эксклюзивном 3-х дневном мероприятии, посвященном дню рождения компании, которое каждый год проходит в самых красивых городах Европы и мира.



Квалифицируйтесь на Anniversary, достигните не менее 10 000 баллов в июне, июле и августе с минимальным комиссионным вознаграждением 87 500 руб.

Станьте одним из счастливых обладателей автомобиля.



В программе "Элит" могут принять участие лидеры компании, которые два месяца подряд получили 10 000 баллов и подтвердили квалификацию на позицию Золотой менеджер и выше, с минимальным комиссионным вознаграждением 87 500 руб. Для участия в автопрограмме ваш автомобиль должен соответствовать следующим параметрам:

- класс автомобиля/производитель - премиум-класс / Автомобили иностранных брендов
- цвет - БЕЛЫЙ
- собственность - кредит, лизинг на ваше имя
- год выпуска - не старше 4-х лет

## 2-ой план

**Помогите другим достичь своей мечты и целей, и вы добьетесь успеха!**

Это четко описывает то, что вы должны делать. Достигнув 1-й или 2-й позиции, вы уже знаете, как это сделать и как это работает, таким образом, вы можете поддерживать членов вашей команды, чтобы они достигли ее самостоятельно. 2-ой план вознаграждает вас за вашу поддержку в нашем виде бизнеса, действительно, уникальным образом, а именно так, что Вы получаете выгоду от общего оборота компании.

**Поддержите по крайней мере 3 линии, чтобы достичь уровня 17%, и вы станете Gold Manager!**

### Gold Manager



4 000 б.

4 000 б.

4 000 б.

3 × 4 000 б. в рамках национального и международного оборотов, доля от оборота ESSENS - 2% (коэффициент 1,0)

+

Каждая следующая квалификационная линия с 4 000 баллами получает увеличение коэффициента на 0,5

Пример: 2 500 000 б. × 2% = 3 500 000 руб

3 500 000 руб: 80 (общая сумма коэффициентов) = 43 750 руб

В качестве Gold Manager вы можете ожидать ежемесячное комиссионное вознаграждение в размере 175 000 - 280 000 руб.

Не фокусируйтесь только на 3-х линиях. Вам нужно 10-15 первых линий, чтобы найти 3 серьезных члена, которые хотят достигнуть 17%.

# Вы помните? ШИРИНА ПРИНОСИТ ДЕНЬГИ!

Это правило также распространяется и на более высокие позиции. Минимальное требование для квалификации на позицию Gold Manager - построить три линии по 17%. В этом случае коэффициент с общего оборота равен 1.

Каждая новая линия 17% будет увеличивать ваш коэффициент на 0,5. Посмотрите, как это может повлиять на ваши комиссионные:

## Пример с 4 x 17% линиями



4 x 17% => коэффициент 1,5  
 $1,5 \times 43\,750 \text{ руб} = 65\,625 \text{ руб}$

+ 50% бонус для Gold Manager за 1 дополнительную 17% линию!

## Пример с 8 x 17% линиями



8 x 17% => коэффициент 3,5  
 $3,5 \times 43\,750 \text{ руб} = 153\,125 \text{ руб}$

+ 250% бонус для Gold Manager за 5 дополнительных 17% линий!

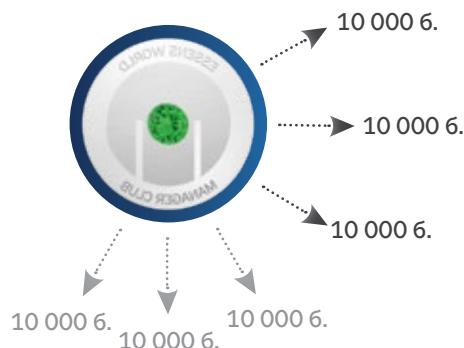
## 2-ой план

выделено 5% от оборота ESSENS

Кроме того, для других позиций, построение ширины всегда работает одинаковым способом. Следующий обзор поможет вам в получении базовой ориентации. По дальнейшим возникшим вопросам обратитесь, пожалуйста, к членам вашей линии, находящимся на более высоких позициях.

Для выплаты комиссионного вознаграждения согласно 2-му плану необходимо, чтобы личный оборот в данном месяце составлял 100 баллов.

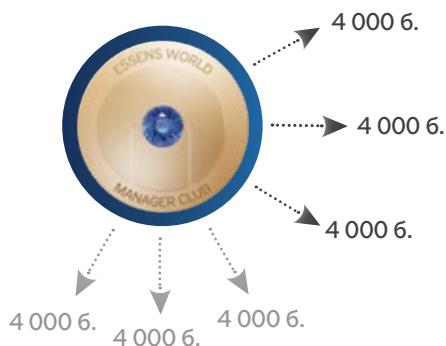
### Platinum Manager



3 × 10 000 р. в рамках национального и международного оборота  
доля от оборота ESSENS - 1%  
(коэффициент 1,0)

+  
Каждая следующая квалификационная линия с 10 000 баллами получает увеличение коэффициента на 0,5

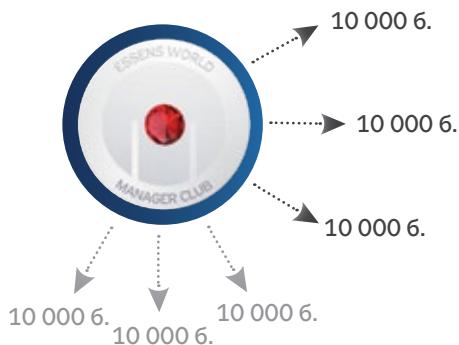
### Gold Manager



3 × 4 000 б. в рамках национального и международного оборота  
доля от оборота ESSENS - 2%  
(коэффициент 1,0)

+  
Каждая следующая квалификационная линия с 4 000 баллами получает увеличение коэффициента на 0,5

## Platinum International Manager

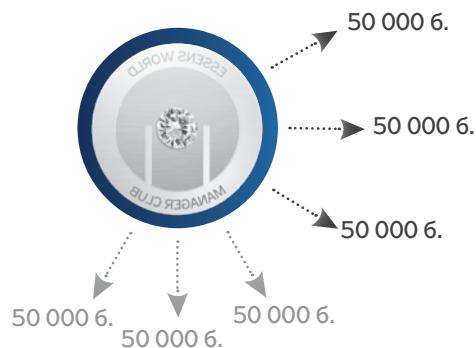


3 × 10 000 б. линии внутри международного оборота доля от оборота ESSENS - 1% (коэффициент 1,0)

+

Каждая следующая квалификационная линия с 10 000 баллами получает увеличение коэффициента на 0,5

## Platinum Executive Manager



3 × 50 000 б. в рамках национального и международного оборота доля от оборота ESSENS - 1% (коэффициент 1,0)

+

Каждая следующая квалификационная линия с 50 000 баллами получает увеличение коэффициента на 0,5

Теперь вы знаете, как это работает. Просто продолжайте регулярно поддерживать свою команду, и вы также достигнете самого высокого уровня.

Если вы достигаете более высоких позиций, вы всегда получаете бонусы от нижних позиций (например, Platinum Manager получает комиссионное вознаграждение с Gold Manager).

## 3-й план

**выделяется 1% от оборота ESSENS**

Если вы будете следовать рекомендациям, вы создадите стабильную команду, и вы будете вознаграждены согласно третьему плану. Годовая премия выплачивается до 30 января следующего года.

**Для выплаты комиссионного вознаграждения согласно 3-му маркетинговому плану необходимо, чтобы ежемесячный личный оборот в течение всего календарного года составлял 100 баллов.**

### Double Gold Manager



защитивший 9 раз в течение календарного года статус Gold Manager

1% от оборота ESSENS за календарный год  
(коэффициент 1,0)

### Double Platinum Manager



защитивший 9 раз в течение календарного года статус Platinum Manager

1% от оборота ESSENS за календарный год  
(коэффициент 2,0)

## Double Platinum International Manager



защитивший 9 раз в течение календарного года статус Platinum International Manager

1% от оборота ESSENS за календарный год  
(коэффициент 2,0)

## Double Platinum Executive Manager



защитивший 9 раз в календарном году статус Platinum Executive Manager

1% от оборота ESSENS за календарный год  
(коэффициент 3,0)

Постоянная и лояльная работа вознаграждается.

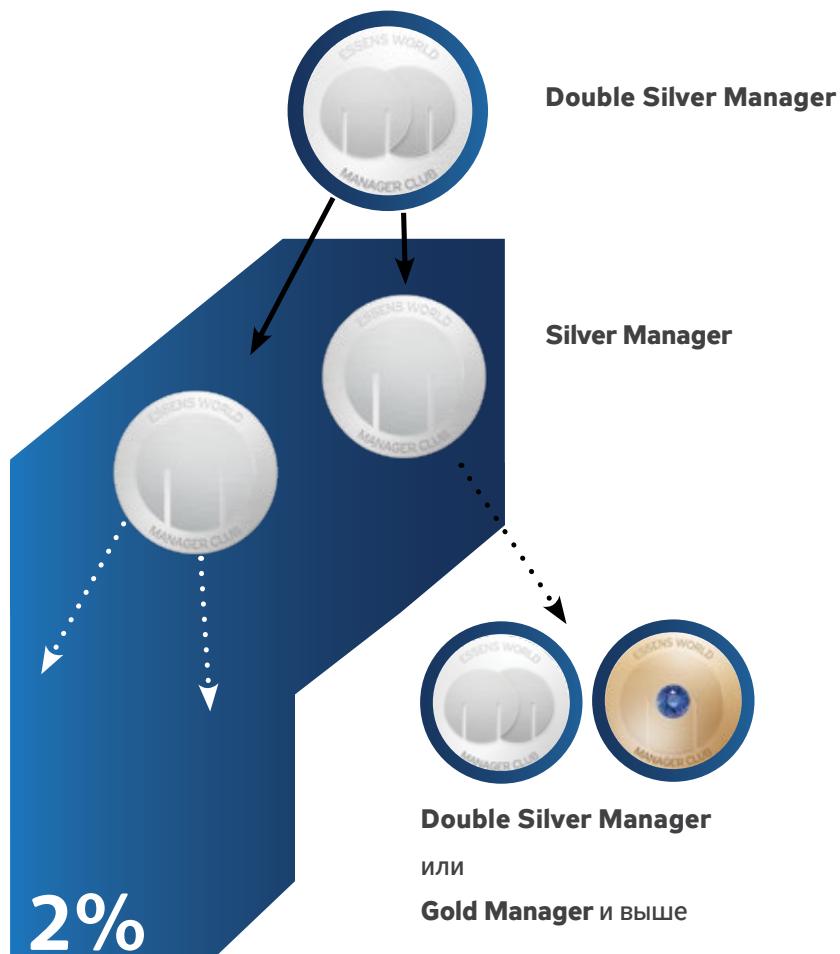
## 4-ый план

выделяется до 6% от оборота вашей квалифицированной линии (линий)

4-й план вознаграждает членов за построение структуры в глубину и поддержку членов вашей команды в достижении позиций Silver Manager и выше.

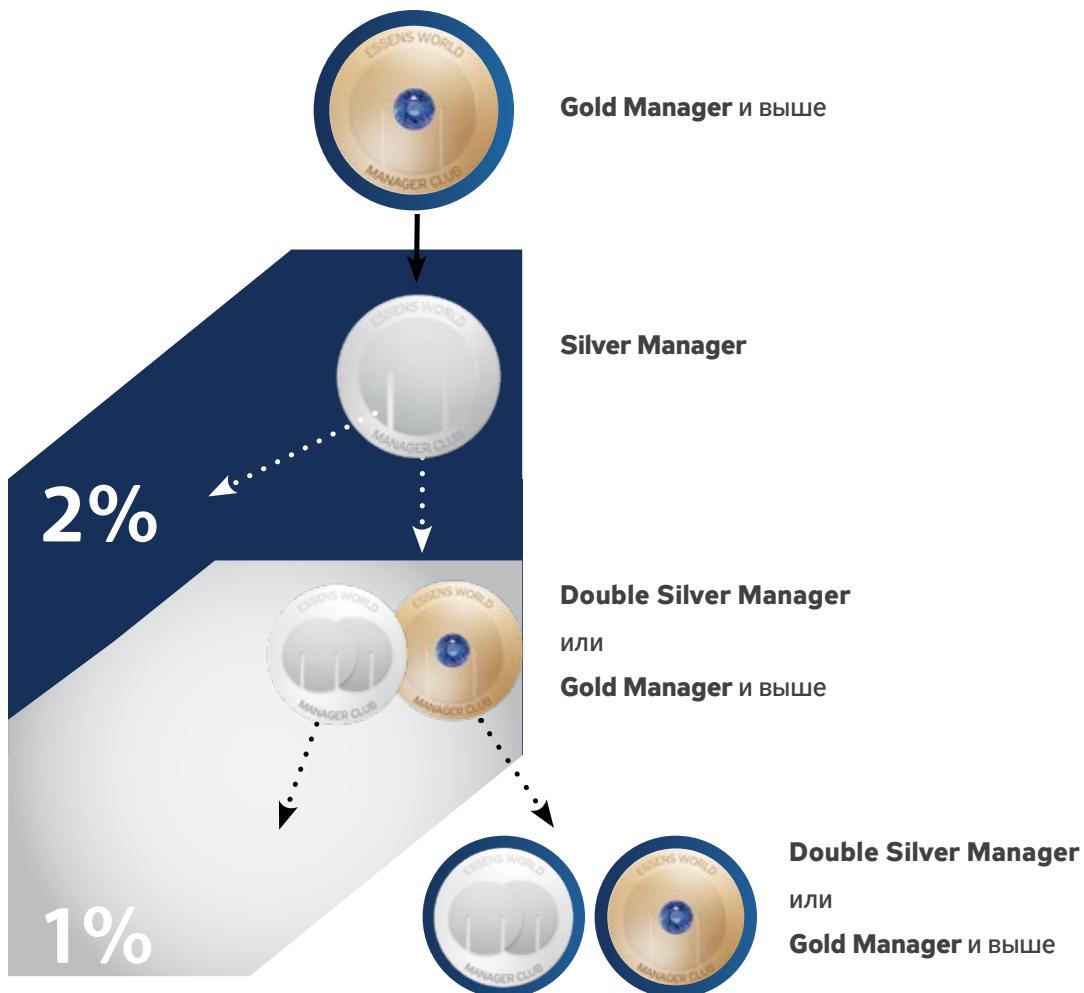
**Для выплаты комиссионного вознаграждения согласно 4-му маркетинговому плану необходимо, чтобы ежемесячный личный оборот в данном месяце составлял 100 баллов.**

Double Silver Manager получает 2% от оборота своих двух линий, которые достигнут Silver Manager и выше.



Gold Manager получает 2% от оборота каждой линии, которая достигнет Silver Manager, вплоть до следующего Double Silver Manager или Gold Manager и выше.

Кроме того, он получит 1% от оборота своего Double Silver Manager или Gold Manager и выше, вплоть до следующего Double Silver Manager или Gold Manager и выше.



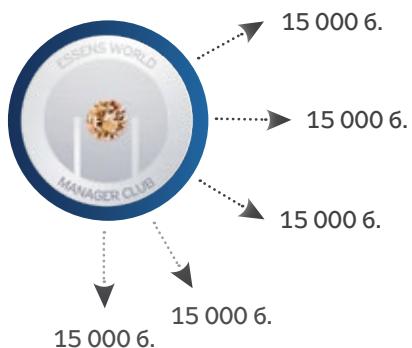
## Diamond Manager

С начала 2020 года мы представляем совершенно новую позицию Diamond Manager и расширяем 4-й план еще на 3%, которые мы будем выплачивать от оборота вашей структуры. Достижение этой позиции является реальным доказательством отличного лидерства и способности создавать сильные команды как в глубине, так и в ширине.

Diamond Manager получит 1% от оборота всей его структуры, если ему удастся построить как минимум 5 линий, которые достигнут минимально 15 000 баллов (Silver Manager).

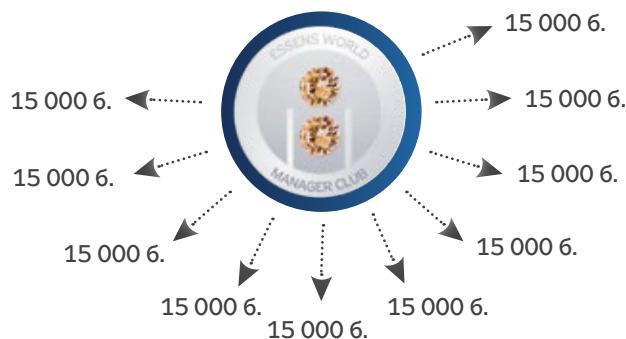
1% рассчитывается не только от квалифицированных линий, но и от оборота всей структуры. В случае, если где-нибудь в глубине квалифицируется другой Diamond Manager, тогда оборот этой структуры не будет включен в расчет комиссионного вознаграждения.

## Diamond Manager



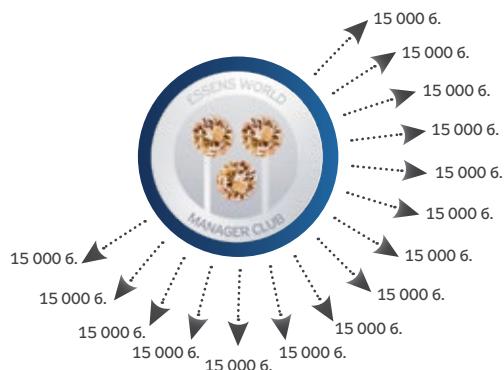
5 x 15 000 б. с национальным  
и международным оборотом  
1 % от оборота целой структуры

## Double Diamond Manager



10 x 15 000 б. с национальным  
и международным оборотом  
2 % от оборота целой структуры

## Triple Diamond Manager



15 x 15 000 €. с национальным  
и международным оборотом  
3 % от оборота целой структуры



Лидеры на позиции Diamond Manager с минимальным месячным оборотом своей структуры 1 000 000 баллов, не менее двух месяцев подряд, обладают уникальной возможностью претендовать на эксклюзивную программу ESSENS Rolls-Royce и получить совершенно новый автомобиль Rolls-Royce Wraith. Путь к получению этого роскошного автомобиля еще никогда не был таким легким!







[www.essensworld.com](http://www.essensworld.com)

**RU**

